

# REGULAMENTO BATALHA DE STARTUPS FÓRUM EVENTOS 2026

## 1. O que é

A Batalha de Startups é para empresas constituídas e com produtos ou serviços voltados para o mercado de eventos e turismo, apresentarem e defenderem um ou mais produtos (cada produto uma inscrição), seus diferenciais, sua utilidade, sua escalabilidade etc.

## 2. Objetivos do Grupo Conecta Eventos

### Objetivo Geral

A Batalha de Startups tem como objetivo identificar, incentivar e dar visibilidade a soluções tecnológicas inovadoras — como aplicações web, mobile e hardware — capazes de transformar o setor de eventos, conectando empreendedores ao ecossistema do setor e estimulando a adoção de tecnologias que ampliem a eficiência, a experiência e o impacto dos eventos.

### Objetivos Específicos

- **Incentivar a inovação no setor de eventos**

Estimular o surgimento e o desenvolvimento de soluções tecnológicas que respondam aos desafios contemporâneos do setor de eventos, contribuindo para sua modernização, competitividade e sustentabilidade.

- **Conectar startups ao ecossistema do setor de eventos**

Aproximar empreendedores, investidores, organizadores de eventos, destinos, centros de convenções, fornecedores e entidades do setor, criando oportunidades de colaboração, testes e implementação de novas soluções.

- **Identificar soluções tecnológicas aplicáveis ao setor**

Mapear e apresentar ao mercado aplicações inovadoras nas áreas de gestão de eventos, experiência do participante, inteligência de dados, sustentabilidade, acessibilidade, segurança, comunicação e networking.

- **Estimular o empreendedorismo e novos modelos de negócios**

Valorizar iniciativas empreendedoras que utilizem tecnologia para transformar processos, criar novos serviços ou ampliar a eficiência operacional dos eventos.

- **Promover visibilidade e oportunidades para startups**

Oferecer às startups participantes a possibilidade de apresentar suas soluções a especialistas, investidores e líderes do setor de eventos, ampliando oportunidades de parcerias, aceleração e investimento.

- **Contribuir para o avanço tecnológico do setor de eventos**

Incentivar a adoção de tecnologias emergentes — como inteligência artificial,

# REGULAMENTO BATALHA DE STARTUPS FÓRUM EVENTOS 2026

realidade aumentada, automação, análise de dados e plataformas digitais — capazes de elevar o padrão de qualidade e inovação dos eventos.

- **Fortalecer o papel dos eventos como plataforma de inovação**

Demonstrar que os eventos podem atuar como ambientes privilegiados para experimentação, validação e escalabilidade de novas tecnologias.

### 3. Objetivos dos participantes PJ da batalha

- **Apresentar soluções inovadoras ao mercado**

Demonstrar suas soluções tecnológicas — como aplicações web, mobile, plataformas digitais ou dispositivos de hardware — a um público qualificado formado por especialistas, investidores e profissionais do setor de eventos.

- **Validar soluções em um ambiente real de mercado**

Obter feedback de especialistas, potenciais clientes e usuários da indústria de eventos, permitindo aprimorar produtos, modelos de negócio e estratégias de desenvolvimento.

- **Ampliar visibilidade e reconhecimento**

Ganhar exposição perante líderes do setor, organizações, investidores e mídia especializada, fortalecendo o posicionamento da startup no mercado.

- **Estabelecer conexões estratégicas**

Criar oportunidades de networking com organizadores de eventos, agências, venues, destinos, fornecedores e empresas que possam se tornar parceiros comerciais ou clientes.

- **Atrair investimentos e oportunidades de aceleração**

Apresentar seu projeto a investidores, aceleradoras e programas de inovação interessados em apoiar soluções promissoras para o setor.

- **Conquistar oportunidades de teste e implementação**

Possibilitar a aplicação piloto das soluções em eventos reais, contribuindo para a validação tecnológica e a escalabilidade das propostas.

- **Contribuir para a transformação do setor de eventos**

Participar ativamente do desenvolvimento de novas tecnologias e modelos de negócio que possam modernizar e tornar mais eficiente, sustentável e impactante o setor de eventos.

### 4. Como funciona

Na Batalha os concorrentes terão um table top para apresentar o produto ou serviço que está concorrendo.

Os jurados e o público visitarão seu table, avaliarão os trabalhos expostos e votarão.

## **REGULAMENTO BATALHA DE STARTUPS FÓRUM EVENTOS 2026**

Os cinco melhores irão defender seu produto ou serviço no palco na terça-feira e serão premiados os três melhores, através de votação popular e votação dos jurados.

### **5. Duração**

Dia 11 o dia inteiro – público e jurados visitam os Tables Top. No final do dia, reunião dos jurados, eleição dos 5 finalistas, que serão informados para se prepararem para o Pitch de 3 minutos no dia 12.

### **6. Perfil das empresas participantes**

A Batalha de Startups é destinada a startups, empresas de base tecnológica e empreendedores inovadores que apresentem soluções capazes de gerar valor para o setor de eventos.

As empresas participantes deverão apresentar produtos, plataformas ou protótipos tecnológicos que contribuam para a melhoria da gestão, da experiência e da eficiência dos eventos.

Características desejáveis das startups

#### **Base tecnológica**

Empresas que desenvolvam soluções tecnológicas, como plataformas digitais, aplicações web, aplicativos mobile, inteligência artificial, análise de dados, realidade aumentada, dispositivos de hardware ou outras tecnologias aplicáveis aos eventos.

#### **Inovação aplicada**

Startups que proponham novas abordagens, modelos de negócio ou tecnologias capazes de transformar processos tradicionais do setor de eventos.

#### **Potencial de aplicação no setor de eventos**

Soluções que possam ser utilizadas por organizadores de eventos, agências, venues, destinos, empresas expositoras, patrocinadores ou participantes.

#### **Escalabilidade**

Projetos com potencial de crescimento e replicação em diferentes tipos de eventos e mercados.

As soluções podem abranger, entre outras, áreas como:

- ✓ Gestão e operação de eventos

# REGULAMENTO BATALHA DE STARTUPS FÓRUM EVENTOS 2026

- ✓ Credenciamento e controle de acesso
- ✓ Experiência do participante
- ✓ Networking e matchmaking
- ✓ Inteligência de dados e analytics
- ✓ Inteligência artificial aplicada a eventos
- ✓ Sustentabilidade e ESG
- ✓ Acessibilidade e inclusão
- ✓ Segurança e gestão de riscos
- ✓ Automação e eficiência operacional
- ✓ Plataformas híbridas e digitais para eventos

## 7. Perfil dos jurados

Três especialistas em tecnologia e marketing para eventos

## 8. Inscrição – valor

Isento de custo, inclusive com direito a duas inscrições para acesso a área comercial do Fórum, também sem custo.

Inscrição até 30 de abril

## 9. Prêmios

### 1º lugar

- Um pacote de final de semana num resort
- Associação free na ABStartups
- Matéria no Portal Eventos
- Três ingressos na Noite do Jacaré do Prêmio Caio
- Uma coleção completa da Coleção Conecta Eventos - 30 livros

### 2º lugar

- Um pacote de final de semana num resort
- Associação free na ABStartups
- Matéria no Portal Eventos
- Dois ingressos na Noite do Jacaré do Prêmio Caio
- 20 livros da Coleção Conecta Eventos

# REGULAMENTO BATALHA DE STARTUPS FÓRUM EVENTOS 2026

## 3º lugar

- Um pacote de final de semana num resort
- Associação free na ABStartups
- Matéria no Portal Eventos
- Um ingresso na Noite do Jacaré do Prêmio Caio
- 10 livros da Coleção Conecta Eventos

## 10. Critérios e métricas de avaliação

Os jurados deverão avaliar os produtos com base nestes pilares:

- ✓ **Inovação e Criatividade:** O produto oferece uma solução inédita ou melhora significativamente uma solução existente?
- ✓ **Viabilidade Técnica e Econômica:** O produto é funcional? É possível implementá-lo no mercado turístico atual?
- ✓ **Experiência do Viajante (User Experience - UX):** Como o produto melhora a jornada do turista, participante ou do organizador de eventos? O produto foca em experiências personalizadas?
- ✓ **Impacto e Sustentabilidade:** O produto promove o turismo sustentável (social, econômico, cultural e ambiental)?
- ✓ **Potencial de Mercado:** Qual o tamanho do público-alvo? O modelo de negócios é escalável?
- ✓ **Pitch/Apresentação:** Clareza, objetividade, paixão e capacidade de resposta a perguntas dos jurados.